

Số: 03/ĐNTD-2026

Độc lập – Tự do – Hạnh phúc.

V/v: Đề nghị tuyển người lao động
Việt Nam của Doanh nghiệp

TP Hồ Chí Minh, ngày 28 tháng 04 năm 2026

Kính gửi: Trung tâm Dịch vụ việc làm TP Hồ Chí Minh- Trụ Sở 2

Tên công ty: **CÔNG TY TNHH FES (VIỆT NAM)**

Địa chỉ: Số 11, Đường số 8, Khu công nghiệp Việt Nam - Singapore, Phường Bình Hòa, Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam.

Giấy phép kinh doanh (hoạt động): 3700605006

Lĩnh vực kinh doanh/hoạt động chính: Sản xuất đồ uống không cồn, nước khoáng. Chi tiết sản xuất các sản phẩm uống liền, bao gồm: Cà phê hòa tan, cà phê sữa hòa tan, trà hòa tan, chocola hòa tan, bột ngũ cốc hòa tan và các loại thức uống pha sẵn khác.

Điện thoại : 0274.3767.188

Email: fes-hr@foodempire.vn

Căn cứ Nghị định số 219/2025/NĐ-CP ngày 07 tháng 8 năm 2025 của Chính phủ quy định về người lao động nước ngoài làm việc tại Việt Nam.

Công ty TNHH FES (Việt Nam) đề nghị Trung Tâm Dịch vụ việc làm TP Hồ Chí Minh - Trụ Sở 2 đăng tuyển, giới thiệu người lao động Việt Nam vào vị trí sau:

✚ Vị trí công việc: Giám đốc điều hành

- Lĩnh vực làm việc: **Giám đốc Kinh doanh và Tiếp thị**
- Hình thức làm việc: Thực hiện hợp đồng lao động
- Mô tả công việc:
 - Hỗ trợ Tổng giám đốc điều hành toàn bộ hoạt động kinh doanh và tiếp thị, chịu trách nhiệm doanh số, lợi nhuận của công ty trong kinh doanh.
 - Xây dựng và triển khai chiến lược kinh doanh tổng thể cho công ty, bao gồm phân tích thị trường, xác định vị trí cạnh tranh, nhận diện những thách thức và cơ hội từ thị trường.
 - Xác định chiến lược phát triển sản phẩm, bao gồm việc nghiên cứu và phân tích nhu cầu thị trường, xác định tính năng và lợi ích của sản phẩm, và quản lý quy trình phát triển sản phẩm.
 - Đưa ra quyết định đa dạng hóa phát triển dòng sản phẩm mới và cải tiến sản phẩm hiện hữu cho doanh nghiệp.
 - Định hình chiến lược tiếp thị để quảng bá sản phẩm, đưa ra quyết định về các chiến dịch, chiến lược phát triển thương hiệu hoặc dịch vụ của công ty, thu hút khách hàng và tạo dựng thương hiệu mạnh mẽ. Vạch ra phương hướng phát triển các kênh bán hàng cho doanh nghiệp.
 - Xác định chiến lược phân phối để đảm bảo sản phẩm hoặc dịch vụ của doanh nghiệp được phân phối đến khách hàng một cách hiệu quả và kịp thời.
 - Thiết lập, mở rộng và duy trì mối quan hệ đối nội, đối ngoại cần thiết để thúc đẩy quá trình kinh doanh.



Handwritten signature

- Lên kế hoạch, các mục tiêu tiếp thị ngắn và dài hạn cho doanh nghiệp, thực hiện giám sát và đánh giá định kỳ các kênh đã triển khai.
 - Trực tiếp chỉ đạo và thực hiện kế hoạch Tiếp thị nhằm đẩy mạnh thương hiệu, nâng cao vị thế công ty trên thị trường.
 - Chịu trách nhiệm về doanh thu, hướng phát triển và tăng trưởng của bộ phận kinh doanh, đảm bảo đạt được các mục tiêu hiện tại và tương lai của công ty như mong đợi của ban giám đốc về tăng trưởng doanh số, lợi nhuận, phát triển nhân tài và các hoạt động khác.
 - Quản lý nhân viên để đảm bảo đạt được kết quả tốt nhất.
- Số lượng: 01 (một)
 - Tuổi từ: Trên 35 tuổi.
 - Trình độ chuyên môn: Tốt nghiệp Đại học chuyên ngành kinh doanh/ Marketing hoặc các ngành học liên quan.
 - Kinh nghiệm:
 - Có ít nhất 7 năm kinh nghiệm ở vị trí liên quan.
 - Có khả năng quản lý và điều hành hoạt động của tổ chức, của đội/ nhóm kinh doanh.
 - Có kinh nghiệm giám sát, triển khai các hoạt động, chương trình nhằm nâng cao/ phát triển hoạt động kinh doanh của công ty nhiều năm.
 - Am hiểu về sản phẩm của công ty lẫn khách hàng, đối tác. Nắm rõ kiến thức về kinh tế, marketing, ...
 - Am hiểu luật pháp và thành thạo nhiều ngôn ngữ đặc biệt là Tiếng Anh...
 - Quyền lợi: Thực hiện công việc theo quy định của luật lao động Việt Nam và theo quy định của công ty.
 - Ngoại ngữ: Thành thạo tiếng Anh nghe, nói, đọc và viết
 - Mức lương: Thỏa thuận.
 - Thời hạn làm việc: Từ ngày 15/07/2026 đến 14/07/2028.
 - Địa điểm làm việc: Số 11, Đường số 8, Khu công nghiệp Việt Nam - Singapore, Phường Bình Hòa, Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam.
 - Thời gian tuyển dụng: từ ngày 28/04/2026 đến 10/06/2026

Kính mong Trung Tâm Dịch vụ việc làm TP Hồ Chí Minh - Trụ Sở 2 giúp đỡ doanh nghiệp trong quá trình tuyển dụng, giới thiệu nhân sự đáp ứng nhu cầu như trên và phản hồi bằng văn bản kết quả tuyển dụng cho doanh nghiệp khi hết thời gian tuyển dụng.

Chúng tôi xin chân thành cảm ơn!

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu VP

ĐẠI DIỆN DOANH NGHIỆP
GIAM ĐỐC NHÂN SỰ

CÔNG TY
 TNHH
FES (VIỆT NAM)
 TỈNH BÌNH DƯƠNG

BÙI THỊ THANH NGÀ

