

**CÔNG TY TNHH ĐIỆN TỬ VÀ NGŨ
KIM GEM VIỆT NAM**

Số: 03-2026 /ĐNTD

V/v đề nghị tuyển người lao động Việt
Nam của doanh nghiệp

**CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập – Tự do – Hạnh phúc**

Thành phố Hồ Chí Minh, ngày 05 tháng 09 năm 2026

Kính gửi: Trung tâm Dịch vụ việc làm Thành phố Hồ Chí Minh - Trụ sở 2

Tên công ty: **CÔNG TY TNHH ĐIỆN TỬ VÀ NGŨ KIM GEM VIỆT NAM**

Địa chỉ: Lô D6, đường D1-N2, KCN Nam Tân Uyên, Phường Tân Hiệp, Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam.

Giấy phép kinh doanh (hoạt động) số: 3700789875

Điện thoại: 0273 3639 155

Email: m00007@ms.gem.com.tw

Căn cứ Nghị định 219/2025/NĐ-CP ngày 07/8/2025 của Chính phủ, quy định về người lao động nước ngoài làm việc tại Việt Nam.

CÔNG TY TNHH ĐIỆN TỬ VÀ NGŨ KIM GEM VIỆT NAM đề nghị Trung tâm Dịch vụ việc làm Thành phố Hồ Chí Minh - Trụ sở 2 đăng tuyển, giới thiệu người lao động Việt Nam vào các vị trí sau:

1. Vị trí công việc 1: Chuyên gia

- **Chức danh công việc:** Chuyên gia quản lý kinh doanh
- **Cụ thể, lĩnh vực làm việc:** Nhà chuyên môn về bán hàng, tiếp thị và quan hệ công chúng - 243 - (Chuyên gia quản lý kinh doanh)
- **Mô tả công việc:**
 - + Lập kế hoạch gặp gỡ khách hàng thường xuyên, cập nhật thông tin bao gồm các chính sách công ty, sản phẩm, giá cả, hoạt động và hỗ trợ họ về các vấn đề liên quan đến phát triển thương hiệu.
 - + Lập kế hoạch gặp gỡ khách hàng thường xuyên, cập nhật thông tin bao gồm chính sách công ty; sản phẩm, giá cả, chương trình khuyến mãi, hoạt động và hỗ trợ họ về các vấn đề liên quan đến phát triển thương hiệu.
 - + Cập nhật và đàm phán về Điều khoản giao dịch của Đại lý, Điều kiện bán hàng và các hỗ trợ khác cho đại lý.
 - + Tuân thủ nghiêm ngặt các KPI chính bao gồm: Chỉ tiêu doanh số/Kiểm soát giá/Ngày bán hàng/Ngày thanh toán/Lợi nhuận/Quỹ hỗ trợ bán hàng để tối ưu hóa lợi nhuận và giảm thiểu rủi ro trong kinh doanh.
 - + Tích cực tìm kiếm khách hàng mới để mở rộng thị trường và SKU nhằm tối ưu hóa thị phần cả về số lượng và số lượng, thương hiệu và doanh thu.



- + Phối hợp chặt chẽ với Nhóm Marketing để tối ưu hóa hình ảnh thương hiệu và sản phẩm tại các đại lý cũng như nâng cao nhận thức của khách hàng.
- + Phối hợp chặt chẽ với Kế toán để xử lý các vấn đề thanh toán, hợp đồng, quyết toán và tài chính của đại lý.
- + Hợp tác chặt chẽ về hậu cần để đảm bảo giao hàng cho khách hàng đúng thời gian.
- + Lập các báo cáo, cơ sở dữ liệu cần thiết dưới sự hỗ trợ của Quản trị viên để theo dõi Mục tiêu bán hàng, Tình hình bán hàng và Biến động thị trường
- **Số lượng:** 01 người, không phân biệt giới tính, độ tuổi từ 28 tuổi trở lên
- **Yêu cầu về trình độ:** Tốt nghiệp Cao đẳng, Đại học trở lên chuyên ngành Quản trị kinh doanh, Marketing, Kinh tế, Thương mại, Quan hệ công chúng hoặc chuyên ngành phù hợp.
- **Ngoại ngữ:** Thành thạo tiếng Trung (nghe, nói, đọc, viết).
- **Kinh nghiệm:** Có ít nhất 03 năm làm việc tại bộ phận kinh doanh, trợ lý giám đốc kinh doanh trong các công ty về sản xuất, gia công ngũ kim, khuôn mẫu hoặc các vị trí liên quan đến thúc đẩy hoạt động kinh doanh của doanh nghiệp.
- **Mức lương:** Từ 20.000.000 đồng/tháng
- **Quyền lợi:**
 - + Tham gia đầy đủ bảo hiểm xã hội, bảo hiểm y tế, bảo hiểm thất nghiệp. Bảo hiểm tai nạn....theo chế độ quy định của nhà nước và chế độ quy định của công ty.
 - + Thưởng Lễ, Tết, Thưởng lương tháng 13 theo quy định của luật lao động.
- **Nghĩa vụ:** Thực hiện đúng và đầy đủ các yêu cầu công việc từ cấp trên.
- **Thời gian làm việc:** Từ ngày 05/11/2026 đến ngày 04/11/2028.
- **Thời gian nhận hồ sơ:** Từ ngày 05/09/2026 đến ngày 17/09/2026
- **Địa điểm làm việc:** Lô D6, đường D1-N2, KCN Nam Tân Uyên, Phường Tân Hiệp, Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam.

Kính mong Trung tâm Dịch vụ việc làm Thành phố Hồ Chí Minh - Trụ sở 2 giúp đỡ doanh nghiệp trong quá trình tuyển dụng, giới thiệu nhân sự đáp ứng nhu cầu như trên.

Chúng tôi xin chân thành cảm ơn!

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu VP

ĐẠI DIỆN DOANH NGHIỆP

GIÁM ĐỐC

(Ký tên, đóng dấu)



SU YU TING